

BSS通信

～2016年05月号～

四月までの肌寒い日々もようやく終わり活動しやすい季節となりました。行楽・田植え・運動会と外での活動が増えて楽しみが増えますね！
筆者は車で道の駅を巡るのが趣味なのでガソリン代が高騰しないことを切に願う今日この頃です。



先日開催の「セキュリティセミナー」も盛況のうちに終わることができました。日々進化するサイバー攻撃への関心の高さを垣間見ることが出来ました。

弊社では船井総研より協力をいただき、定期的にセミナーを開催しております。

毎回、全国の最新の情報をお伝えしておりますので、過去に参加された事がある方でも新たな情報を仕入れる場として活用していただけますので奮ってご参加をお願いします！

さて、弊社もおかげ様で来月は創業四五周年を迎えます。

皆さまの、日頃のご愛顧への感謝の気持ちを含めて、六月二十四日(金)に創業感謝祭を開催致します！

事業の業績アップや効率アップに

お役立ちできる情報が満載ですので是非ご期待下さい！

(詳細は別途ご案内)



※誠に勝手ながら六月一日は創業記念日のため特別休業日とさせていただきます。ご不便をおかけ致しますが、何卒よろしくお願ひ申し上げます。



特別コラム：船井総合研究所 とざわ通信⑤

『時流適応』

みなさん、こんにちは。株式会社 船井総合研究所の兎澤（とざわ）と申します。今回で5回目の掲載となります。よろしくお願いいたします。

船井総研という会社は、主に中小企業様の業績アップのお手伝いをしているコンサルティング会社です。今回は、「長所伸展」という考え方をご紹介しました。「長所伸展」というのは、「短所を是正するよりも、長所をより伸ばした方が全体的に伸びやすい。だから人も組織も短所は放っておき、長所を伸ばしましょう」ということです。

今回は、「時流適応」という考え方をお伝えしたいと思います。

「時流適応」とは、「その時代の環境や状況に適応した戦略や計画を世の中の流れから読み取り、顧客の購買心理の変化にあわせて自社の取り組みを作り替えていくこと」を言います。環境の変化に後手後手に対応することではなく、時流を先取りすることであり、そのためには業界の体質や特殊性にとらわれず、幅広い視野からビジネスチャンスを探し、自社の事業として取り組んでいくことが重要になります。

時流を掴むためには、とにかく顧客の購買心理の変化に敏感になることです。現場にすべての答えがあると言っても過言ではありません。ひとつひとつの顧客の行動とその背景にある心理を現象として捉え、そこから何かを感じ取る力がとても大切です。



お問い合わせ

株式会社ビー・エス・サイトー

〒010-0948

秋田市川尻新川町9番35号

TEL:018-865-7400

FAX:018-865-7401

担当:澤木

BSSでは船井総研より協力をいただき、定期的にセミナーを開催しております。